



# CAMERA DI COMMERCIO MASSA-CARRARA

IN COLLABORAZIONE CON



## DESTINATARI

Tutti coloro che sono chiamati, in veste di titolari, responsabili di marketing o commerciali, ad analizzare la qualità dei processi commerciali e i necessari miglioramenti.

IL WEBINAR E' GRATUITO

## DOCENTE

Cesare Sansavini

## CALENDARIO

**10 Set** ore 17 - 17.30

Presentazione del corso- Focus sul corso interattivo con richiesta di telecamera accesa (come un corso in presenza)

**17 Set.** ore 15-18, prima giornata

**24 Set** ore 15-18 seconda giornata

**Iscrizione ON LINE**

UFFICIO FORMAZIONE CCIAA  
MS

[formazione@ms.camcom.it](mailto:formazione@ms.camcom.it)  
0585764204-226-232

Docente:

**Cesare Sansavini**

[customer.care@change.it](mailto:customer.care@change.it)

Telefono: 055.2478141

Firenze, Via Mannelli 167

[www.changeproject.it](http://www.changeproject.it)

## SAVE THE DATE WEBINAR 10-17-24 SETTEMBRE



## Check up Commerciale:

Come ottenere il massimo dalla rete vendita

### OPPORTUNITÀ

Il mondo commerciale soffre di una tradizionale approssimazione legata alla percezione che il successo di vendita sia legato al binomio: qualità prodotto - qualità venditore.

Non sempre esiste la consapevolezza dei processi e delle strategie che incidono direttamente sui risultati di vendita come ad esempio:

- la gestione ottimale dei venditori e il loro sviluppo, in particolare se agenti plurimandatari,
- la gestione del portafoglio clienti,
- l'avvio di una strategia sviluppo nuovi clienti, e così via.

### FINALITÀ

Sensibilizzare i partecipanti all'importanza di un'analisi delle proprie aree di forza e di debolezza sulle tecniche di vendita e processi commerciali, allo scopo di identificare gli interventi prioritari

### Quali sono i vantaggi?

- Svolgere un'autoanalisi della propria efficacia commerciale e avere un confronto riservato in aula col docente
- Approfondire l'importanza della supervisione della rete vendita come chiave del successo.
- Identificare le macro strategie di vendita che incidono direttamente sui risultati (motore commerciale)